

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

SONY

Pioneer

LG Electronics

PHILIPS



Esse livro é a tradução do E-book inglês
"How You-Can Receive Consumer Eletronics
Completely Free!"

**Este E-book e muitos outros estão disponíveis
para download grátis no site**

DE GRAÇA E MAIS GOSTOSO

www.degracaemaisgostoso.blogspot.com

**Se você pagou para receber este arquivo, você
foi ENGANADO!**

SONY

Pioneer

LG Electronics

PHILIPS



**Este E-book e muitos outros estão disponíveis
para download grátis no site**

DE GRAÇA E MAIS GOSTOSO

www.degracaemaisgostoso.blogspot.com

**Se você pagou para receber este arquivo, você
foi ENGANADO!**

ÍNDICE

Introdução -----	Pág.04
Revelando o segredo -----	Pág.05
Passo a passo -----	Pág.07
1º. Passo -----	Pág.07
2º. Passo -----	Pág.08
3º. Passo -----	Pág.10
4º. Passo -----	Pág.12
5º. Passo -----	Pág.14
Sugestões de E-mail -----	Pág.18
Dicas importantes -----	Pág.22
Extra-bônus -----	Pág.23

INTRODUÇÃO

Primeiramente gostaríamos de agradecer-lhe pela compra do E-book.

Em um futuro próximo, você também estará se agradecendo por tê-lo comprado.

Sugerimos que se ponha confortável, pois uma vez começando você não irá querer parar.

Sabemos o quanto ansioso está para saber exatamente como este programa funciona.

Então vamos revelar-lhe este pequeno segredo finalmente revelado a você.

REVELANDO O SEGREDO

Vamos ensinar todas as técnicas do E-Book tendo como ponto de partida a resposta a uma pergunta que provavelmente você está se fazendo:

Por que estes artigos são de graça?

Sabemos que produtos não valem nada mais que a idéia que está por detrás deles, não é o mesmo?!

E por isso as companhias estão dispostas a lhe dar “amostras grátis”, que tentam lhe influenciar a comprar os produtos delas.

Agora sabemos o que está pensando. Pequenas “amostras Grátis” são uma coisa, mas 17 Monitores de LCD grátis é impossível!

Mas não é suposição não, acredite!!!

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 6 de 23

Se você é um distribuidor ou está interessado em vender o produto específico de um fabricante, este normalmente ficará muito contente em lhe enviar uma ou várias unidades de amostra grátis (até mesmo se é um DVD de \$1800).

Outra coisa muito comum de acontecer é quando um fabricante relativo a um produto, que você manteve contato no passado, lhe remete automaticamente novos modelos de produtos ou semelhantes ao mesmo.

Lembre-se que um monitor LCD que custa \$1.200 no mercado, custa ao fabricante \$30 para produzir, se não menos.

Assim você pode entender por que a maioria dos fabricantes não vê problema em remeter “amostra grátis”.

PASSO A PASSO


ATENÇÃO: Leia todos os passos antes de iniciar os procedimentos.

1º. PASSO -



Para começar você irá precisar de um endereço físico para receber os produtos. Pode ser o de sua casa ou apartamento.

Estamos presumindo que você tem uma casa ou tenha, precisará adquirir uma caixa postal no correio.

Mas atenção, só é necessário adquirir uma caixa  postal, caso você não tenha um endereço onde se possa receber os produtos.

2º. PASSO -

Você precisará de um endereço de e-mail. Sugerimos que tenha um segundo e-mail para uso empresarial.

Não recomendamos e-mail do tipo: "kinkymaster@porno.com".

Sugerimos a inicial de seu primeiro nome seguida por seu último nome.

Se seu nome fosse José Bob, então o ideal seria "jbob@email.com".

Incluimos alguns locais de e-mail grátis bons. São eles: [\(Clique na imagem\)](#)

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 9 de 23



Não recomendamos criar conta de e-mail no Hotmail ou Yahoo, pois são muito populares e todos sabem que são gratuitos. Assim, os fornecedores podem desconfiar da veracidade de seu e-mail.



3º. PASSO -

O E-book original, em Inglês, recomenda abrir uma conta no FEDEX ou DHL, para pagamento do transporte usando cartão de crédito on line.

Mas não recomendamos esse tipo de cadastro, porque o cadastro só pode ser feito por pessoa jurídica e a única vantagem para esse tipo de serviço é um prazo maior para pagamento do frete.

Sendo assim, utilize o transporte normalmente quando já estiver resolvida toda a negociação. Entre em contato com eles e peça uma tabela de preços para comparar os preços das diferentes empresas.

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 11 de 23

A DHL na maioria dos casos é mais barata, sendo que eles oferecem entrega mais lenta que FEDEX.

Abaixo apresentamos algumas opções de empresas para transporte:



Uma vez você pesquisou e achou o sistema de transporte mais barato, mencione no e-mail que você gostaria que a amostra fosse transportada pelo sistema indicado.

4º. PASSO -

Agora você já possui informações suficientes para poder começar.

Em vez de ficar procurando empresas e produtos “no escuro”, indicaremos um site que lhe permitirá fazer isto diretamente. Clique na logomarca abaixo:



Esse site contém milhares de fornecedores cadastrados e que estão dispostos a esse tipo de negociação.

Lá você encontrará dados da empresa, como por exemplo: e-mail, endereço, telefone, nome do contato, etc.

Na página principal do site da Globalsources, clique “procura de produto” a fim procurar o produto desejado.

Então selecione as categorias de artigos que está interessado e que gostaria de receber amostras.

Relaxe dando uma olhada nos produtos que lhe interessa.

ATENÇÃO: Não contate ou peça qualquer amostra por enquanto.

Não aconselhamos fazer os pedidos por este site. Use-o apenas para pegar os dados dos fornecedores.

Mas se por acaso você preferir fazer o pedido pelo Global Sources, os administradores do site pedirão para você responder a um e-mail

onde você deverá provar que é um distribuidor. Não se intimide apenas confirme os seus dados e tudo estará bem.

Mas volto a repetir, recomendo fazer os pedidos diretamente às fabricas, pois é mais rápido.

5º. PASSO -

Depois de você ter examinado os produtos e o funcionamento do site, está na hora de começar a pedir suas amostras grátis.

Considerando que você está começando agora nesse tipo de negociação, recomendamos iniciar com produtos (de qualquer categoria) com valor baixo.

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 15 de 23

Só depois que você tiver um pouco de experiência e já tiver recebido alguns produtos, que é aconselhável começar a pedir os artigos mais caros como televisões, DVD, etc.

Há vários modos de contatar as companhias para receber suas amostras.



Uma vez você estando na página de um único produto específico, poderá clicar no nome da companhia

perto do topo (o nome está escrito em fonte azul) que o levará a uma página que terá a informação de contato deles, incluindo um ou dois endereços de e-mail. Anote o e-mail deles.

Outro modo de mandar e-mail para eles é clicando em "Request a Sample" ou "Inquire Now" na página do produto. Isso contactará as companhias através do site da Globalsources.

Quando mandar e-mail às companhias, você deverá:

1. Se apresentar;
2. Mencionar que está interessado em algum produto(s) deles;
3. E que gostaria de receber mais informações relativas ao produto(s);
4. Por fim, peça uma unidade de amostra do produto que você tem interesse.

(É aconselhável não se pedir a amostra no 1º contato. Espere eles responderem seu e-mail. Aí peça seus produtos.)

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 17 de 23

O que você deve escrever em sua carta não precisa ser longo. Um parágrafo apenas está bom.

As informações contidas em sua carta devem ser verdadeiras. Eu não patrocino ou apóio qualquer tipo de informação fictícia em suas correspondências.

SUGESTÕES DE E-MAIL

Para entrar em contato com os fornecedores, sugerimos que o faça por e-mail, devido ao fato de ser a forma mais ágil e econômica que existe na atualidade. Você deve ser convincente em suas mensagens, colocando o máximo de informações que você achar interessante. Aconselho a colocar informações sobre o país que você vive e que ficticiamente irá vender os produtos, como por exemplo: população, PIB ou outros dados que mostrem para ele o potencial de mercado que você quer explorar.

Talvez você tenha que manter boas relações através de e-mail com as companhias, podendo ser antes e/ou depois de seu pedido inicial.

Em relação ao tempo de resposta dos e-mails, pode ser que demore alguns dias para que você tenha resposta. Isso não significa que eles estão o ignorando. Algumas empresas têm mais agilidade em responder mensagens do que outras.

Geralmente os contatos costumam ser em Inglês. Então para facilitá-lo no processo de negociação indicamos o tradutor de textos da altavista. Clique na logo ao lado:



Nele você poderá não só traduzir os e-mails, como também os web sites dos fornecedores ou de qualquer outra pessoa.

Abaixo apresentamos um exemplo de e-mail. Vale lembrar que ele serve apenas como uma orientação. É interessante que você insira

algumas informações que ache pertinentes para que fique o mais convincente possível.

Exemplo:

(EM PORTUGUÊS)

À **(Companhia)**

Prezados Senhores,

Meu nome é **(seu nome)**. Sou **(cargo)** da **(nome da empresa)**, uma empresa que comercializa produtos eletrônicos de alta tecnologia e baixa preço. Nós estamos interessados em uma compra trimestral de **(quantidade)** do produto **(descrição do produto)**.

Peço algumas informações adicionais relativas a este modelo, seu melhor preço unitário na quantidade declarada, e uma ou duas unidades de amostra.

Melhores Cumprimentos,

(seu nome)

COISAS GRÁTIS

Como você pode conseguir eletrônicos de consumo completamente grátis!

PÁG. 21 de 23

(EM INGLÊS)

Dear **(Companhia)**

My name is **(seu nome)**, Marketing Director of **(nome da empresa)**, a company who sell electronic products with high technology and low price. We are interested in a quarterly purchase of **(quantidade)** units of model **(descrição do produto)**.

Please email me any additional information regarding this model, your best Price Per Unit on the quantity stated, and one or two sample units.

Best Regards,

(seu nome)

DICAS IMPORTANTES

1. Lembre-se não há nenhum limite quanto a pedir amostras para diferentes fabricas. Quanto mais contato fizer, mais produtos grátis você receberá.

2. Começe pedindo artigos de baixo valor. Isto lhe permite ganhar a experiência que você precisa. É muito importante que siga este passo.

3. Lembre-se que para pedir amostras do exterior é preciso fazê-las em inglês.

4. Quando você for receber seus produtos grátis, peça que eles sejam transportados como um "nenhum-valor-amostra comercial". Assim você não paga nenhuma tarifa neles. Esta é uma coisa boa, pois tarifas podem ser até 40% do valor do produto!

5. SEJA PROFISSIONAL.

EXTRA-BÔNUS

Confira aqui alguns web sites que vendem produtos a preço de fábrica.

Neste caso em especial, para aqueles que não gostam de esperar, podem comprar os produtos imediatamente numa transação normal pagando a preço de atacado.

www.mmpwarehouse.com

www.surplus.com

www.hotbuy4u.com

www.ags.com

<http://savesucash.com>

[www,xbox.com/retail](http://www.xbox.com/retail)